



Die Frühjahrstagung 2014 im Rückblick

Erfolgreiche Kundengewinnung für Berater

Am 28. und 29. März 2014 wurde in Hamburg intensiv über die "richtigen" Wege in der Akquisition diskutiert.

Mit Vorträgen und der Gestaltung von Workshops setzten dabei Akzente:

- Frieder Barth "Sich selbst erfolgreich und souverän verkaufen" - Einführungsvortrag
- Jérôme Schnitzler "Akquise-Praxis eines Mitglieds" - Erfahrungsbericht zur Nutzung der Verbands-CI
- Simone Bull "Berater als Marke" - Impulsvortrag und Workshop-Moderation
- Christina Guth "Erfolgreiches Netzwerken - zum Beispiel in den Regionalgruppen des KMU-Beraterverbandes" - Impulse und Workshop-Moderation
- Thomas Thier "Empfehlungsmarketing" - Impulsvortrag und Workshop-Moderation
- Mathias Mundt "Gesprächstechniken" - Impulsvortrag und Workshop-Moderation
- Anna-Maria Guth "Video als Arbeitsmittel: Das Beste von der Frühjahrstagung" - Das Video finden Sie auf www.tagung.kmu-berater.de.

Natürlich kam auch der Austausch unter einander in den Pausen und am Freitagabend beim Abendessen (mit zugeloster Platzwahl) nicht zu kurz.

Mitglieder des KMU-Beraterverbandes können die Präsentationen der Tagung sowie die Auswertung der Tagungsbeurteilungen im Internen Bereich des Internets herunterladen



Weitere Informationen zu den Tagungen des KMU-Beraterverbandes:
Die KMU-Berater – Bundesverband freier Berater e.V.

Verbandsgeschäftsstelle – Frau Petra Lücke - 0211-3015633 luecke@kmu-berater.de