

Der Mensch

- Geboren 07.12.1951 in Lübeck
- Verheiratet – 2 erwachsene Kinder

Ausbildung

- Abitur
- Banklehre bei der Sparkasse zu Lübeck 1970-1972
- Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Universität des Saarlandes – Abschluss Diplomkaufmann - 1972 - 1977
- Genossenschaftliches Bankführungsseminar an der Akademie Deutscher Genossenschaften Montabaur – Abschluss Diplomierter Bankbetriebswirt 1988



Berufstätigkeit

- Deutsche Bank Saar AG: Trainee, Firmenkundenbetreuer, stellv. Leiter Firmenkundenabteilung (Prokura) – 1977 – 1986
- Volksbank eG Kleve – Marktbereichsleiter (Prokura) – 1986 - 1989
- Volksbank Neuss eG – Vorstandsmitglied – 1989 - 1998
- Freiberuflicher UnternehmerBerater – seit 1998

Die Arbeits-Schwerpunkte

- Finanzierung sichern
- Liquidität steuern
- Rating verbessern
- Bankenkommunikation gestalten

Die Arbeitsweisen

Berater

Unterstützung der Inhaber/innen kleiner und mittlerer Unternehmen (KMU)

- Dialog vor Ort und am Telefon
- Vorbereitung von und Begleitung bei Bankgesprächen
- Erarbeiten der Stärken und deren Nutzung
- Erarbeiten der wettbewerbsrelevanten Schwächen und deren Reduzierung
- Erarbeiten von Zielen, Konzepten, Aktivitäten und deren Umsetzung



Moderator

Effektive, ergebnisorientierte Führung von Gesprächsrunden und Workshops

- Geschäftsleitungs-Teams
- Mitarbeiter-Teams
- Erfahrungsaustauschgruppen



- **Trainer**

Referententätigkeit für Banken, Sparkassen, Organisationen des Handwerks und Mittelstandes, Wirtschaftsförderungen, Unternehmens- und Steuerberater-Kollegen/innen in Form von

- Vorträgen
- Seminaren
- Workshops



- **Fachautor**

Bücher und Fachbeiträge in Zeitungen und Zeitschriften

Buch: „Mit Kreditgebern auf Augenhöhe verhandeln – Bankenkommunikation für Berater und Unternehmer“, NWB Verlag, 2. Auflage, Herne 2014 - Januar, ISBN: 978-3-482-63692-9
=> www.kreditverhandlungen.de

Netzwerke und Aktivitäten

- Mitglied im **Verband „Die KMU-Berater – Bundesverband freier Berater e.V.“** (www.kmu-berater.de) - Übernahme der satzungsgemäßen Verpflichtungen (Fortbildung, Vermögensschadenhaftpflicht-versicherung, Einhaltung der Beratungsgrundsätze)
 - Leiter Fachgruppe „Finanzierung und Rating“
- Mitglied im **„Bundesverband der Ratinganalysten e. V. – BdRA“** (www.bdra.de)
- Autorisierter Berater der **Offensive Mittelstand** (www.offensive-mittelstand.de)
- Mitglied **„Initiative für evangelische Verantwortung in der Wirtschaft e.V.“** (www.initiative-wirtschaft.de)
- **Moderator** der Gruppen „KMU-Beratung“, „Initiative Wirtschaft“ und "gmbhchef-club" auf **XING** (www.xing.com)
- Für fachliche Schwerpunkte, die ich selber nicht abdecke, arbeite ich mit **Beraterkollegen/innen** speziell aus dem Bundesverband Die KMU-Berater zusammen oder vermittele diese.

Internet-Aktivitäten

- www.unternehmenslebenskurve.de
- www.strategiebaum.de
- www.bankgespraeche.de
- www.kmu-aktuell.de) auch als Newsletter:
- www.gedanke-der-woche.de) www.newsletter.cd-sander.de
- www.methoden-fuer-kmu.de
- www.kmu-checks.de
- www.unternehmer-austausch.de

Referenzen

www.referenzen.cd-sander.de

Themen des Mittelstandes auf den gebracht

https://www.xing.com/profile/CarlDietrich_Sander



Alt Vorst 26 41564 Kaarst
Telefon 02131 – 660413
Mobil 0177 – 7515161
E-mail info@cd-sander.de
Internet www.cd-sander.de