

STRATEGISCH & SPEZIALISIERT

Training für den professionellen
Einkauf von Bauleistungen

Mein Portfolio

- Verhandlungstraining mit praxisnahen Fallbeispielen aus der Baubranche
- Gruppentraining oder Einzelcoaching
- Begleitung von Verhandlungen in komplexen Situationen
- Aufbau von Warengruppenstrategien und strategischen Partnerschaften

Mein Profil

Geschäftsführer eines Bauunternehmens mit
> 140 Mio. Umsatz p.a. und > 450 Mitarbeitern

Leiter des Zentral- und Konzerneinkaufs
von Bilfinger Berger AG, DYWIDAG und PORR AG

Lehrbeauftragter an der Fakultät Angewandte
Wirtschaftswissenschaften an der TH Deggendorf

Ihr Experte für erfolgreiche Einkaufsverhandlungen



Branchenkompetenz

> 40 Jahre Erfahrung in
operativen und strate-
gischen Funktionen in
der Baubranche



Themenkompetenz

Konzeption, Gestaltung und
Durchführung mehrerer
Einkaufsakademien bei Bilfinger
Berger AG und PORR AG



Methodenkompetenz

> 100 Verhandlungstrainings
für Bauleiter, Einkäufer,
Bereichsleiter und
Geschäftsführer



Dieter Rettner
Lärchenstraße 27
97440 Werneck



info@rettner-consulting.de



+49 9722 948104



www.rettner-consulting.de